

Mon Quartier



de Lévis

Découvrir. Développer. Animer.

Appel à projets 2025

L'Incubateur entrepreneurial

Présentation

[Mon Quartier de Lévis](#) a pour mission d'œuvrer de manière durable et concertée avec la Ville de Lévis et les forces vives du milieu au développement commercial, à la promotion des commerces, à la mise en valeur et à l'animation commerciale des quartiers traditionnels de Lévis en se fondant sur leurs identités pour en faire des milieux de vie et d'affaires distinctifs.

Mon Quartier de Lévis est à la recherche de nouveaux entrepreneurs/commerçants afin de bénéficier de l'expérience UNIQUE qu'est *L'Incubateur entrepreneurial*.

Les candidats sélectionnés auront le privilège d'occuper un espace boutique « pignon sur rue » dans un commerce existant. Cette collaboration vous permettra de vivre une expérience de vente au détail qui s'échelonne sur une période de 5 mois. Elle favorisera le développement et la croissance votre projet entrepreneurial, et ce, à moindre coût.

- 5 entreprises différentes seront sélectionnées en 2025 et occuperont chacune un espace boutique en collégialité avec des commerçants d'expérience;
- Votre entreprise sera présente sur les lieux en tout temps;
- Horaire d'ouverture variable selon le commerçant sénior sélectionné;
- Présence au choix entre 2 et 6 jours par semaine
- Frais de loyer assumés par Mon Quartier de Lévis et la Ville de Lévis.

Mon Quartier de Lévis peut compter sur les partenaires suivants pour la réalisation de ce projet : la Ville de Lévis, Entrepreneuriat Lévis, Le Journal de Lévis, la Chambre de commerce et d'industrie du Grand Lévis ainsi que Trajectoire Emploi et son Expérience Face aux Dragons.

Objectifs

- Soutenir les nouveaux entrepreneurs qui souhaitent se lancer en affaires en diminuant les frais de démarrage tout en leur permettant de tester l'intérêt du marché pour leur produit;
- Favoriser et faciliter l'ouverture de nouveaux commerces dans les quartiers traditionnels;
- Soutenir des initiatives locales visant à stimuler la vitalité économique et l'attractivité des quartiers traditionnels de la Ville de Lévis
- Contribuer à la vitalisation des artères commerciales afin d'optimiser l'achalandage de celles-ci
- Agir de manière complémentaire et en synergie avec les autres commerçants des secteurs ciblés
- Comblent les vides commerciaux
- Créer un climat propice et attractif pour les consommateurs

Détails de l'appel à projets pour 2025

Date limite du dépôt de projets : En continu - maximum de 5 projets

Pour être éligible, les entrepreneurs doivent répondre aux critères suivants :

- Offrir un produit ou un service de proximité ou de destination complétant l'offre actuelle du quartier;
- Être prêt à opérer son entreprise en présentiel pendant 5 mois;
- Assurer une présence pendant les heures d'ouverture de la boutique selon l'horaire établi;
- Avoir un désir de collaboration et de réseautage avec l'entrepreneur sénior sélectionné;
- Une priorité sera accordée aux entreprises n'ayant pas déjà pignon sur rue.

Le respect des critères d'admissibilité ne garantit pas d'être sélectionné, mais son non-respect entraînera l'exclusion du projet.

Les projets suivants ne seront pas considérés :

- Ceux à saveur politique, religieuse, sexuelle ou discriminatoire

Engagements du candidat retenu

Le candidat devra démontrer une volonté à s'investir dans le développement de son projet d'affaires.

- Participer à des activités de réseautage en compagnie du commerçant sénior ou des membres de l'équipe de MQL;
- Formation en entrepreneuriat avant, pendant ou après son parcours;
- Signature d'une entente incluant des clauses d'engagement envers le projet, le commerçant sénior ainsi qu'en lien avec les membres de l'équipe de MQL;
- Participation à des foires ou événements appuyant le développement de votre entreprise;
- Collaborer et développer son entreprise en participant activement à des rencontres hebdomadaires avec l'équipe de MQL;
- Détenir son propre système de paiements;
- Être présent en boutique selon l'horaire qui sera établi avec le commerçant accompagnateur.
- Organiser des activités, ateliers ou autres offensives visant à promouvoir votre entreprise ainsi que celle du commerçant qui vous accueille.

Modalités*

Voici le détail des frais reliés à L'Incubateur entrepreneurial

Frais assumés par les entrepreneurs	
Terminal TPV ou autre mode de paiements	
Assurances des produits de l'entreprise	Il est à la discrétion de l'entrepreneur de se prévaloir d'une assurance pour ces biens.
Mobilier (étagères, comptoirs, frigos, etc.)	Selon les besoins de l'entrepreneur (Espace disponible : 100 à 150 p ²)

Frais assumés par les partenaires	
Loyer, électricité et chauffage	Mon Quartier de Lévis et Ville de Lévis
Publicité, promotion, marketing	Mon Quartier de Lévis et Le Journal de Lévis
Assurances responsabilité civiles et complémentaires	Ville de Lévis et Mon Quartier de Lévis
Aménagement du local	Mon Quartier de Lévis (selon les disponibilités de matériel)
Coaching et suivis	Mon Quartier de Lévis

*Sujet à changement

Bilan de mi et fin de parcours

L'entrepreneur devra obligatoirement fournir à Mon Quartier de Lévis un bilan détaillé et complet à la mi et fin de son parcours.

Ce bilan devra inclure :

- Un bilan financier sommaire des ventes générées;
- Un sommaire de l'achalandage et de la clientèle qui a fréquenté la boutique;
- Une description de l'expérience vécue;
- Un résumé des perspectives pour les prochaines étapes de l'entreprise.

Procédures de dépôt de projets

Envoyer un plan d'affaires ou un document qui détaille le projet en incluant :

- Description de l'entreprise;
- Présentation de l'entrepreneur;
- Présentation du produit ou du service, incluant ce qui le différencie de sa concurrence;
- Les avantages pour Mon Quartier de Lévis de l'inclure dans la boutique éphémère;
- La stratégie de commercialisation.

Si votre projet est sélectionné, vous serez invité à le présenter devant le comité qui effectuera la sélection finale.

Communiquer avec Mon Quartier de Lévis

Pour toutes questions :

Céline Benjamin
Coordonnatrice développement commercial
cbenjamin@monquartierlevis.ca
581 500-3515 poste 552

Catherine Côté
Coordonnatrice développement commercial
ccote@monquartierlevis.ca
581 500-3515 poste 553